

Должность: Менеджер по работе с клиентами

Зарплата: 40000

Ф.И.О: Алексей Геннадьевич

Информация: Алексей Геннадьевич, Москва, Хорошевский р-он, ст.м. Полежаевская-Сокол
felix8@mail.ru 985 446 85 80

Форма оплаты: Оклад+%

Тип работы: Постоянная

График: Полный рабочий день

Город: Москва

Телефон: 985-446-85-80

E-mail: felix8@mail.ru

О себе: Образование: Московский институт инженеров Гражданской авиации, факультет-Механический, инженер механик, диплом-1993г. Навыки: Нарботка клиентской базы, расчет коммерческих предложений, сопровождение контрактов, оформление отчетной документации, учет поставок и контроль взаиморасчетов, поддержание технической исправности производственных объектов, разработка рекламных компаний. MS Word, Excel, Outlook, Internet на уровне пользователя, водительское удостоверение категории В. Порядочный, уравновешенный, обучаемый, исполнительный.

Стаж (лет): 25

Пол: Мужской

Предыдущие места работы: 02.2017 – н.в., Советник, генеральный директор Руководство деятельностью фирмы, организация ведения бухгалтерского учета и сдачи всех форм отчетности, поиск и привлечение клиентов, контроль документального оформления и исполнения обязательств по оказанию юридических услуг организациям нефтегазовой, строительной отраслей, оптовой торговли. 07.2015-12.2015 - Картон Инвест, менеджер по продажам. Нарботка клиентской базы, расчет коммерческих предложений, сопровождение контрактов - поставки гофрокартона и гофроупаковки. 04.2013-04.2015 - менеджер оптовых продаж, московское представительство ООО БумТрейд. Поиск потенциальных клиентов, рассылка коммерческих предложений, оформление и сопровождение договоров поставки продукции, прием, оформление заявок, контроль поставки и взаиморасчетов. Оптовая поставка гофрокартона. 07.2010-05.2012 - ведущий специалист Представительства в РФ WEBER KunststoffTECHNIK. Создание, развитие клиентской базы, подготовка комм. предложений, сопровождение контрактов, контроль исполнения обязательств. WEBER KunststoffTECHNIK - производство емкостного оборудования из термопластов (реакторы, мешалки) для переработки химически агрессивных сред. 02.2007 - 03.2009, ООО "САБ-91" Ген.директор Подготовка комм.предложений, организация работ на объекте заказчика, контроль исполнения обязательств и взаиморасчетов, оформление документации. Дилер ООО "НПО Спецстройсистемы". Торговая строительная компания. Оптовые поставки импортных строительных материалов (кирпич, плитка, черепица и т.д.)из Европы (Vandersanden, Roben, Wienerberger). Теплоизоляционный материал TC Ceramic-НВ (США). 11.2006 - 12.2006, ООО "НПО Спецстройсистемы" зам.генерального директора Организация взаимодействия подразделений компании, подготовка коммерческих предложений, проведение переговоров, оформление договоров. Организация и расширение дилерской сети. Подбор и руководство персоналом. 06.2005 - 04.2006, ТМК Инновация вед.специалист отдела поставок Производство, монтаж и сервисное обслуживание систем контроля вибрации и диагностики роторных машин, систем контроля тепломеханических параметров оборудования и АСУ ТП промышленных объектов. Подготовка документации к тендеру по закупке оборудования, заключение договоров, контроль исполнения обязательств и оформление документации. 03.2004 - 01.2005, "Палдизайн груп"

администратор производственного отдела Обеспечение выполнения производственного плана, готовности производственных объектов к эксплуатации, управление персоналом. 09.2003 - 01.2004, "ПКФ-Гармония" начальник отдела поставок Поиск поставщиков, заключения договоров и организация поставок ГСМ потребителю, контроль и учет договорных обязательств. 10.2001 - 09.2003, "Магистраль-Альфа" /АЗС "ТНК" в Москве и обл./ ведущий специалист Отдела эксплуатации Главного управления эксплуатации Проведение работ по приему в эксплуатацию и контроль технического состояния АЗС, ведение статистики неисправностей топливозаправочных комплексов, составление заказ-нарядов на ремонт ТЗК и контроль исполнения, разработка инструкций и документов для персонала, ведение учета и статистики по страховым случаям, подготовка документов для страховых компаний, руководство автомоечным комплексом, разработка рекламных компаний. 07.1997 - 10.2001, "Терминал-АВИА" Коммерческий директор Разработка бизнес-планов, управление финансовыми средствами компании, организация поставок ГСМ и спец.жидкостей авиапредприятиям, работа с контрагентами. 05.1993 - 07.1997, "Фирма Авиагсмсервис" ведущий специалист производственной службы Ведение договоров, экспортно-импортные операции с авиаГСМ и спец.жидкостями, таможенная очистка грузов, ведение учета поставок и контроль взаиморасчетов, управление персоналом, работа с таможенными службами.

С сайта: JetWorks.ru